



COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Hyppo lance Hyppo Pro : la plateforme technologique qui rend l'ingénierie du financement patrimonial accessible aux professionnels

Paris, le 2 juin 2026 – Après plus de deux ans de développement réussi sur le marché des particuliers (B2C) avec plus de 5 000 clients accompagnés, la FinTech Hyppo annonce aujourd'hui l'ouverture de sa technologie aux partenaires B2B avec le lancement de Hyppo Pro. Forte d'une équipe solide de 15 personnes alliant professionnels de la finance et ingénieurs, Hyppo met à la disposition des conseils patrimoniaux une infrastructure technologique augmentée par l'intelligence artificielle et un réseau exclusif de plus de 65 prêteurs spécialisés.

L'ambition d'Hyppo Pro est de décloisonner l'accès aux stratégies de refinancement et de financements complexes (vente à soi-même OBO/FBO, financement de SCI/SAS/Holding, crédit de trésorerie, fiducie sûreté etc.). Jusqu'ici réservés aux clients de la gestion de fortune et des grandes banques privées (top 1 %), ces leviers d'optimisation sont désormais accessibles à l'ensemble de la clientèle patrimoniale aisée (top 10 %), par l'intermédiaire de leurs conseils habituels.

Une solution technologique adaptée aux habilitations de chaque conseil

Pour répondre aux enjeux réglementaires et s'intégrer parfaitement dans le quotidien de ses partenaires, Hyppo Pro a été conçue autour de deux parcours utilisateurs distincts :

- Pour les professionnels du financement (courtiers, mandataires, family offices) : une plateforme métier complète. Les professionnels habilités par l'ORIAS conservent la maîtrise totale de leur relation client. Ils peuvent instruire, monter et déposer les dossiers de financement de leurs clients personne physique ou personne morale de A à Z directement sur la plateforme, tout en bénéficiant de l'architecture technologique de Hyppo.
- Pour les professionnels du patrimoine (banquiers, CGP, experts-comptables, notaires, fiscalistes, agents immobilier) : un parcours d'apport d'affaires fluide et sécurisé. Pensée pour s'intégrer naturellement au quotidien de ces experts, l'interface permet de déléguer l'ingénierie complexe tout en garantissant une conformité totale. Le conseil peut ainsi enrichir son accompagnement en toute sérénité, en se concentrant sur sa valeur ajoutée stratégique.

Une architecture ouverte : plus de 65 partenaires financiers



Au-delà de la technologie de pointe, la force de Hyppo Pro réside dans son accès direct à un réseau de prêteurs paneuropéen unique en France. Ce maillage permet de sourcer les solutions les plus adaptées pour libérer les liquidités de l'immobilier et optimiser les stratégies d'investissement. Il regroupe des banques hypothécaires (européennes et françaises), des banques privées européennes, des banques spécialisées, ainsi que des fonds de dette privée pour les sociétés et des foncières pour les particuliers.

« Avec Hyppo Pro, nous transformons l'approche du crédit patrimonial en architecture ouverte. Nous apportons aux experts du patrimoine la technologie et les partenaires financiers nécessaires pour faire de l'immobilier de leurs clients un véritable levier de développement et de trésorerie, en toute simplicité. », déclare **Florent de Rocca-Serra, co-fondateur de Hyppo.**

« Le refinancement patrimonial reste un marché largement sous-équipé. Après trois ans à valider la demande auprès des particuliers, l'ouverture aux professionnels marque un cap important dans la distribution des solutions de Hyppo. Accompagnant l'entreprise depuis ses débuts, nous sommes convaincus que l'équipe a toutes les cartes en main pour devenir la référence du secteur. », déclarent **Anselme Coulomb et Quentin Vanbever, co-directeurs d'Otium Studio.**

Un livre blanc pour outiller le marché

Pour soutenir ce lancement et illustrer la technicité de ces solutions, Hyppo publie un [livre blanc](#) dédié aux professionnels : « Les 12 financements patrimoniaux à connaître ». Ce document de référence décrypte, cas pratiques à l'appui, l'utilisation de leviers tels que le crédit hypothécaire, le lease back, le prêt viager hypothécaire, le crédit lombard, le démembrement ou encore l'Owner Buy-Out (OBO) pour transformer un patrimoine dormant en stratégie active.

A propos de Hyppo

Créée pour structurer et optimiser le patrimoine immobilier et financier, la FinTech Hyppo accompagne les particuliers et les professionnels dans le refinancement de leurs actifs pour leur permettre de continuer à investir. À travers une approche fondée sur l'expertise et la performance, Hyppo allie ingénierie financière et innovation technologique pour libérer des liquidités et concevoir des stratégies sur-mesure.

Plus d'informations : www.hyppo.immo / Espace Partenaires : www.hyppo.immo/devenir-partenaire

A propos d'Otium Studio

Otium Studio, le startup studio intégré d'Otium, a pour ambition de s'imposer comme l'un des studios de référence en Europe et en Amérique du Nord. Son modèle unique repose sur un accompagnement complet et exigeant avec : financements significatifs dès le départ, soutien long terme sans pression de sortie, équipe opérationnelle experte et réseau international puissant - le tout mis au service de fondateurs, sélectionnés pour leur ambition et leur capacité d'exécution. Otium Studio a déjà incubé et lancé plus de 15 entreprises.

Plus d'informations : <https://www.otiumcapital.com/expertise/otium-studio/>

Contacts presse

Hyppo :



- Jessy Bernardo / jessy.bernardo@forwardglobal.com / 06 50 25 15 08
- Rebecca David / rebecca.david@forwardglobal.com / 06 04 74 83 69

Otium Studio : otium@forwardglobal.com